

1. Leden SBP

- Eelens Paul
- Langens Tim
- Meesters Tom
- Vermeiren Jan

2. Naam onderneming

Nog te definiëren

3. Toelichting

Uit de lijst met ideeën die we tijdens een aantal brainstormsessies opstelden, hebben we, op basis van de SWOT-analyses, besloten om ons small business project op te zetten rond camerabewaking. Voor vele (kleinere) bedrijven en ook bepaalde consumenten, is dit de dag van vandaag immers een must. Dankzij de technologische evolutie, bieden deze systemen ook tal van vernieuwende en goedkopere mogelijkheden. Uit deze mogelijkheden zouden we een selectie maken om zo een catalogus samen te stellen.

We zouden dan voor onze klanten een offerte opstellen op basis van de situatie ter plaatse. Indien de klant dan beslist om tot de aankoop over te gaan, dan zal er een contract getekend en eventueel een voorschot betaald worden. Vervolgens kunnen wij dan overgaan tot de aankoop van de nodige apparatuur (camera's, bekabeling, software, evt. PC, ...). De installatie bij de klant gebeurt eveneens door ons.

Aangezien ons product nogal in een hogere prijs categorie zit (aankoopprijs apparatuur: € 500 - € 1500 en meer), hebben we reeds gezocht naar eventuele mogelijke aandeelhouders. We hebben al twee personen gevonden die elk voor €500 aandelen zouden willen kopen. Tevens hebben we al een aantal potentiële klanten.

Enig minpunt is het feit dat we voor een dergelijk systeem toch een minimum aan support moeten voorzien, wat vrij moeilijk is gezien de beperkte levensduur van de onderneming. Dit zouden we oplossen door een duidelijke vermelding over de tijdsduur van die support (bijv. 3 maanden) op te nemen in het contract.